



Seminarprogramm | Herbst - Winter 2009

Structogram®-Trainingssystem

Seminar	Termin	Trainer
Der Schlüssel zum Erfolg als Führungskraft	Auf Anfrage (2 Tage)	Mag. Dominik Flener
Der Schlüssel zum Erfolg im Außendienst	Auf Anfrage (2 Tage)	Mag. Dominik Flener

Führung und Teamentwicklung

Lehrgang „Career development für die Pharma-Industrie

Seminar	Termin	Trainer
Die neue Rolle: Vom Mitarbeiter zur Führungskraft	20. + 21. Oktober 2009	Mag. Dominik Flener
Der Schlüssel zum Erfolg als Führungskraft	Herbst 2009 (2 Tage)	Mag. Dominik Flener

Gesetze und Rahmenbedingungen

Seminar	Termin	Trainer
Pharmakovigilanz kompakt	23. September 2009	Gerlinde Pichler-Steiner Mag. Bernd Unterkofler
Öffentliche Ausschreibungen und Beschaffungspraxis	13. Oktober 2009	Dr. Roland Katary
Die Pharma-Industrie in Österreich	15. + 16. Oktober 2009	Mag. Dominik Flener
Pharma-Gesetze für Marketing und Außendienst	Herbst 2009 (1 Tag)	Dr. Thomas Zivny
Regulatory Affairs - Grundlagen der Arzneimittelzulassung	Herbst 2009 (2 Tage)	Mag. Roman Kostiuik

Klinische Prüfungen, Monitoring und AWB

Monitor Lehrgang

Seminar	Termin	Trainer
Die rechtlichen Grundlagen und Anforderungen für klinische Prüfungen und AWB	24. September 2009	Mag. Bernd Unterkofler DDr. Alexander Hönel
Der klinische Monitor / CRA	25. + 30. September + 1. Oktober 2009	DDr. Alexander Hönel Mag. Andreas Raffener
Interne und externe Dokumentationspflicht bei klinischen Prüfungen	13. Oktober 2009	Mag. Andreas Raffener

Vertiefende Seminare und Spezialthemen

Seminar	Termin	Trainer
Keine Angst vor GCP Audits und Inspektionen	16. Oktober 2009	DDr. Alexander Hönel Mag. Sabine Embacher
Medizinprodukterecht: Definitionen, Abgrenzung, Klinische Prüfung, Überwachung	19. Oktober 2009	DDr. Alexander Hönel DI Meinrad Guggenbichler
Medizinische Studien lesen und verstehen	22. + 23. Oktober 2009	Dr. Michael Benesch
Projektmanagement klinischer Prüfungen	4. - 6. November 2009	Mag. Dominik Flener Mag. Andreas Raffener
Bioäquivalenz-Studien: Durchführung, Monitoring, Auditing und Analysevalidierung	5. + 6. November 2009	DDr. Hönel, Mag. Embacher, Dr. Bauer, Dr. Baumgärtel
Laborwerte und Laborbeurteilung: Ein Leitfaden für klinische Monitore	18. November 2009	Dr. Sophie Förster-Streffleur DDr. Alexander Hönel
Studienmanagement Advanced: Diskussion häufiger Inspektions-Findings	30. November 2009	DDr. Alexander Hönel
Medizinische Statistik & Evidence Based Medicine	Herbst 2009 (1,5 Tage)	Dr. Michael Benesch
AMG-Novelle 2009	Herbst 2009 (0,5 Tage)	Mag. Bernd Unterkofler Dr. Alexander Hönel



Kommunikation und Arbeitstechniken

Seminar	Termin	Trainer
PubMed - Praxisworkshop für die Pharmaindustrie	Auf Anfrage (1 Tag)	Dr. Constantin Cazan

Marketing und Produktmanagement

Pharma-Produktmanager Lehrgang

Seminar	Termin	Trainer
Der Marketing- und Businessplan	28. + 29. Sept. 2009	Dr. Claudia Klausegger
Produktpositionierung, Lebenszyklus-/Prognosetechnik	30. Sept. 2009	Dr. Claudia Klausegger
Marketing-Controlling	19. Okt. 2009	Dr. Claudia Klausegger
Quantitative und qualitative Marktforschung	20. + 21. Okt. 2009	Dr. Klausegger, Dr. Buchebner

Medizinisches Wissen

Seminar	Termin	Trainer
Medizinisches Basiswissen	Teil 1: 7.-9. Okt. 2009 Teil 2: 12.-13. Nov. 2009	Dr. Sophie Förster-Streffleur
Neurologie Workshop	3. Dezember 2009	Dr. Förster-Streffleur
Kardiologie Workshop	4. Dezember 2009	Dr. Förster-Streffleur

Medizinprodukte

Seminar	Termin	Trainer
Medizinprodukterecht: Definitionen, Abgrenzung, Klinische Prüfung, Überwachung	19. Oktober 2009	DDr. Alexander Hönel DI Meinrad Guggenbichler

Projektmanagement

Seminar	Termin	Trainer
Projektmanagement Grundlagen	7. + 8. Sept. 2009 5. + 6. Okt. 2009	nextlevel consulting
Management von Projektkrisen	13. + 14. Oktober 2009	nextlevel consulting
Führen von Projektteams	19. + 20. Okt. 2009	nextlevel consulting
Projektmanagement klinischer Prüfungen	4. - 6. November 2009	Mag. Flener, Mag. Raffener
Prozesse des Projektmanagements	16. - 18. November 2009	nextlevel consulting

Sales und Außendienst

Konfliktmanagement im Außendienst	Herbst 2009 (1 Tag)	Robert Schafrath, MTD
Der Schlüssel zum Erfolg im Außendienst	Auf Anfrage (2 Tage)	Mag. Dominik Flener

Sprachen

Praxis-Lehrgang - Active English Communication

Seminar	Termin	Trainer
Medical and Pharmaceutical Terminology	7. Okt. 2009	Mag. Elisabeth Hambrusch
Marketing and Sales Terminology	8. Okt. 2009	Mag. Elisabeth Hambrusch
Written English Communication	15. Okt. 2009	Mag. Elisabeth Hambrusch
Toolbox for business meetings	22. Okt. 2009	Mag. Elisabeth Hambrusch
Toolbox for presentations	5. Nov. 2009	Mag. Elisabeth Hambrusch

Alle Themen der offenen Seminare bieten wir auch als firmeninternes Training an - auf Wunsch in englischer Sprache.
Für nähere Informationen stehen wir Ihnen unter +43 (1) 865 42 78 oder office@hcc-seminare.at gerne persönlich zur Verfügung.

Unser komplettes Seminarprogramm finden Sie unter www.hcc-seminare.at